

拖赢 Towing2020 版代理规则

1. 目的

- (1) 为代理商可以在一个良好且公平的销售环境下实现长远的可持续发展。
- (2) 以公平公正作为基础，打造出符合市场需求的销售策略。
- (3) 重新确立品牌在国内拖挂市场的定位，调整价格回馈各位代理商以及新老顾客。
- (4) 树立拖挂市场行业的前进标杆，带领市场共同进步。

2. 完善资料

签订协议需明确填写销售渠道，并提供相应的资料。已签订协议未完善资料的代理商需在一个月內提交完整的资料。

线下经销

签订协议需提供代理申请书、代理合同、店铺地址、营业执照、联系人、联系电话、微信/QQ

线上经销

签订协议时需要提供代理申请书、代理合同、店铺地址、营业执照、联系人、联系电话、微信/QQ、经营平台。

操作方式：

资料需要按照《拖赢经销客户资料记录表》进行规范填写。

3. 经销商申请资格

首次进货 2 万元（经销价）。

4. 代理商进货金额要求

1) 经销商

首次进货

- (1) 首次进货 2 万元，按经销价出货，并送金属展架一个，低于 2 万元取消赠送展架资格。
- (2) 首次进货 3 万元或以上，送展架两个。

后续进货

每次进货：混批

每次进货 5000 元以上按经销价出货，需要一次性确认订单出货。

每次进货少于 5000 元，按分销价出货。

经销价报价不含运费。

预付款模式

经销商预存 10000 元及以上到佛山市劲雄机械有限公司账户可以分批出货，每次出货不限金额数量，报价为经销价，报价不含运费；

5.统一线上价格

线上销售（淘宝、天猫、京东或者其他线上平台）需要统一标注零售价，具体价格以劲雄公司最新公布的价格表为准，并且最终成交价不得低于零售价 9.5 折出售。

操作方式：

- （1）**调整时间**：2019 年 12 月 1 日开始执行新价格，线上标价禁止低于零售价。
- （2）**优惠设置**：线上各种优惠手段综合起来，最终成交价禁止低于 9.5 折。

6.奖惩制度

奖励制度

- （1）**年底返利**，经销商每年货款每达到 10 万元，次年奖励 3 千元货款，不设上限。
- （2）**升级**，达到进货要求的经销可以在次年提出升级申请。

惩罚制度

售卖假货，如果发现代理商有出售拖赢假货行为，直接取消合作资格，并且永不续签。

7.实施执行时间

规则公示时间：2019 年 11 月 18 日到 2019 年 11 月 30 日；开始实行时间：2019 年 12 月 1 日；正式全面实行时间：2020 年 1 月 1 日。

佛山市劲雄机械有限公司

2019 年 11 月 18 日